



株式会社 ハンズコーポレーション

経営者大学

経営者 大学建立の経緯

変化し続ける為に

現在、リラクゼーション業界の外部環境は厳しく、老舗と呼ばれる会社は姿を消し生き残りをかけて常に変化を求められる時代となりました。

今までの考え方、やり方、ビジネスモデルも含めて、生き残るために変化し続ける必要があります。

変化し続けられる会社に必要な要素として、どんなビジネス環境でも利益を出せる経営者であることが第一条件です。

変化し続け、利益を出せるFCやオーナーになって頂くために、今よりも視野を広げ、多くの情報や知識を手に入れる必要があります。

今回の経営者大学は現オーナー対象に基礎的な経営の知識・スキルをベースとして学んでいただく機関として開設しました。

建学理念

強い経営者、強い組織、強い会社を育て 全力サポートで業界の発展に貢献します。

強い経営者とは：ぶれない芯(軸)があり、突破力がある経営者

強い組織とは：業績が高い人が育ち、モチベーションが高い組織

強い会社とは：社会に必要とされる会社変化し続ける会社

外部講師



大板 一志

株式会社洪志経営
税理士・CFP・MAS監査
プランナー

〈担当〉
・財務、会計管理



夏目 武志

名古屋第一法律事務所

横井充事務所
社会保険労務士

〈担当〉
・法務



横井 充

MYA-トナズ株式会社
横井充事務所
社会保険労務士

〈担当〉
・労務



栗田 康代

株式会社アライド
代表取締役

〈担当〉
・経営
・人材教育

カリキュラム

項目	コマ数	内容
理念	1	経営者大学理念・TAISEIKANとはを学ぶ、理念の必要性を実体験から学ぶ
財務・管理会計	6	損益計算書・貸借対照表・資金繰り表の読み方。自社経営分析
労務	2	人を雇用するにあたっての労働基準法と就業規則について学ぶ
法務	1	経営に必要な法律の基礎・クレーム時の対応を実例と共に学ぶ
経営	6	経営者のあるべき姿、理念・ビジョンの作り方、経営計画の立案と実施方法
人材育成	2	具体例を提示し、人材育成の悩みや解決方法を見つける
売上	6	売上UP戦略(KPI・日割予算・ロジックツリー・店舗分析)を立てる
集客	4	新規集客の具体例とマーケティング法を学ぶ
ES向上	1	ES向上の効果と実践する為のポイントを学ぶ
教育	4	基礎技術研修と指導方法・修正ポイントを実戦練習を行い習得する
ホスピタリティ	3	リピート客を増やす接客・ファンを作る接客力を学ぶ(TAISEIKANの接客基準)
傾聴	1	傾聴パターンを学びヒアリングの癖を修正する。具体例を取り上げ実戦形式で学ぶ
採用	2	採用実績を元に具体的な採用パターンを学び、自社で実施(求人)
総論	1	フランチャイズとは。フランチャイザーとフランチャイジーの役割と連携方法
管理	2	店舗管理と人・物・金のマネジメント方法

	4月		5月	
	18(火)	27(木)	9(火)	25(木)
10:00～11:30	理念・オリエンテーション	FC総論	経営②	✿教育①
11:40～13:10	経営①	財務①	財務③	労務②
14:00～15:30	労務①	財務②	財務④	採用①
15:40～17:10	売上①	売上②	法務	売上③

	6月		7月	
	13(火)	29(木)	11(火)	27(木)
10:00～11:30	✿人材育成①	経営③	✿傾聴①	✿教育②
11:40～13:10	✿人材育成②	財務⑤	✿ホスピタリティ①	✿ホスピタリティ②
14:00～15:30	集客①	財務⑥	集客③	経営④
15:40～17:10	集客②	採用②	集客④	売上④

	8月		9月	
	8(火)	24(木)	12(火)	28(木)
10:00～11:30	✿教育③	経営⑤	✿教育④	成果発表会
11:40～13:10	✿ホスピタリティ③	管理①	✿人材育成③	
14:00～15:30	売上⑤	売上⑥	経営⑥	
15:40～17:10	商圏分析①	SE向上①	予備日	修了式



概要

期間 6ヵ月間(月2回)全12回
1日4単位 全48回

講義日時 平成29年4月18日(火)～平成29年9月28日(木)
1限目 10:00～11:30 2限目 11:40～13:10
3限目 14:00～15:30 4限目 15:40～17:10

会場 名古屋市中村区則武1-1-1
株式会社ハンズコーポレーション4階 会議室

受講者 フランチャイズオーナーおよびオーナー候補者

受講料 100,000円(税別)分納可

特別特典 指定された講座に限り 店長又はスタッフ1名まで参加することができる
✿対象講座[人材育成・教育・ホスピタリティ・傾聴]

欠席フォロー 欠席の場合は講義DVDにて視聴できる
ただし、4日以上欠席の場合は有料とする(1講座3,000円)